



Jahresabschluss
zum
31. Dezember 2013
und Lagebericht für das Geschäftsjahr 2013

H.P.I. HOLDING AKTIENGESELLSCHAFT, MÜNCHEN

Bilanz zum 31. Dezember 2013

AKTIVA

	31.12.2013 EUR	31.12.2012 EUR
A. ANLAGEVERMÖGEN		
I. Immaterielle Vermögensgegenstände		
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	1,00	1,00
		1,00
II. Sachanlagen		
1. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	3.341,00	3.285,00
		3.341,00
III. Finanzanlagen		
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	26.713.388,64	16.682.296,39
2. Sonstige Anteile	61.533,87	61.533,87
3. Sonstige Ausleihungen	437.012,68	889.988,00
	27.211.935,19	17.633.818,26
	27.215.277,19	17.637.104,26
B. UMLAUFVERMÖGEN		
I. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände		
1. Forderungen gegen verbundene Unternehmen	5.560.562,56	4.518.659,85
2. Sonstige Vermögensgegenstände	146.967,78	478.488,03
	5.707.530,34	4.997.147,88
II. Schecks, Kassenbestand, Bundesbankguthaben, Guthaben bei Kreditinstituten	22.240,04	1.108,25
	5.729.770,38	4.998.256,13
C. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN		
	73.705,13	4.780,15
	33.018.752,70	22.640.140,54

PASSIVA

	31.12.2013 EUR	31.12.2012 EUR
A. EIGENKAPITAL		
I. Gezeichnetes Kapital	20.800.000,00	15.600.000,00
II. Kapitalrücklage	1.855.727,50	35.727,50
III. Gewinnrücklagen		
1. Gesetzliche Rücklage	1.188.800,00	1.154.800,00
2. Andere Gewinnrücklagen	1.727.585,77	1.727.585,77
	2.916.385,77	2.882.385,77
IV. Bilanzgewinn		
1. Gewinnvortrag	1.085.389,18	743.411,26
2. Jahresüberschuss	669.876,22	1.345.977,92
3. Einstellungen in die gesetzliche Rücklage	-34.000,00	-68.000,00
	1.721.265,40	2.021.389,18
	27.293.378,67	20.539.502,45
B. RÜCKSTELLUNGEN		
1. Sonstige Rückstellungen	169.230,00	185.170,00
	169.230,00	185.170,00
C. VERBINDLICHKEITEN		
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	5.032.805,50	1.386.573,72
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	14.170,33	47.320,31
3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	501.571,21	440.308,80
4. Sonstige Verbindlichkeiten	7.596,99	41.265,26
	5.556.144,03	1.915.468,09
	33.018.752,70	22.640.140,54

H.P.I. HOLDING AKTIENGESELLSCHAFT, MÜNCHEN

Gewinn- und Verlustrechnung

für das Geschäftsjahr 2013

	2013 EUR	2012 EUR
1. Erträge aus Gewinnabführungsverträgen	2.094.951,89	2.225.790,57
2. Sonstige betriebliche Erträge	157.961,98	185.873,70
3. Personalaufwand		
a) Löhne und Gehälter	-426.649,52	-340.325,03
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	<u>-13.088,65</u>	<u>-15.325,47</u>
	-439.738,17	-355.650,50
4. Abschreibungen		
a) Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen	<u>-1.585,16</u>	<u>-1.979,60</u>
	-1.585,16	-1.979,60
5. Sonstige betriebliche Aufwendungen	-918.316,45	-635.656,67
6. Erträge aus Beteiligungen	279.421,43	0,00
7. Erträge aus anderen Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens	47.024,68	3.694,00
8. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	68.197,15	13.048,50
9. Abschreibungen auf Finanzanlagen und auf Wertpapiere des Umlaufvermögens	-500.000,00	0,00
10. Zinsen und ähnliche Aufwendungen	<u>-117.650,13</u>	<u>-87.856,58</u>
11. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	670.267,22	1.347.263,42
12. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	0,00	-894,50
13. Sonstige Steuern	<u>-391,00</u>	<u>-391,00</u>
14. Jahresüberschuss	669.876,22	1.345.977,92
15. Gewinnvortrag	1.085.389,18	743.411,26
16. Einstellungen in die gesetzliche Rücklage	<u>-34.000,00</u>	<u>-68.000,00</u>
17. Bilanzgewinn	<u>1.721.265,40</u>	<u>2.021.389,18</u>

Anhang für das Geschäftsjahr 2013

I. Vorbemerkung

Der Jahresabschluss der H.P.I. Holding Aktiengesellschaft, München, zum 31. Dezember 2013 wurde nach den Vorschriften des Handelsgesetzbuches und des Aktiengesetzes aufgestellt.

Die Gesellschaft weist zum Abschlussstichtag die Größenmerkmale einer kleinen Kapitalgesellschaft gemäß § 267 Abs. 1 HGB auf. Größenabhängige Erleichterungen nach § 288 HGB wurden teilweise in Anspruch genommen.

II. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die entgeltlich erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände wurden zu Anschaffungskosten, vermindert um nutzungsbedingte Abschreibungen, bewertet.

Sachanlagen werden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten, vermindert um nutzungsbedingte Abschreibungen, bewertet.

Die Finanzanlagen setzen sich aus Anteilen an verbundenen Unternehmen, sonstigen Anteilen und sonstigen Ausleihungen zusammen. Die Bewertung erfolgt jeweils zu den Anschaffungskosten beziehungsweise – aufgrund von voraussichtlich dauerhaften Wertminderungen – zu dem niedrigeren beizulegenden Wert. Soweit die Voraussetzungen für eine dauernde Wertminderung gegeben sind, werden außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen. Die sonstigen Ausleihungen wurden zum Barwert mit einem Zinssatz von 2,5% angesetzt. Der Zinssatz orientiert sich an festverzinslichen Wertpapieren mit entsprechender Laufzeit.

Die Bewertung der Forderungen und sonstigen Vermögensgegenstände erfolgt zum Nominalwert. Es waren keine Wertberichtigungen erforderlich.

Die flüssigen Mittel werden mit dem Nennbetrag angesetzt.

Die aktiven Rechnungsabgrenzungsposten betreffen Ausgaben vor dem Abschlussstichtag, die Aufwand für eine bestimmte Zeit nach diesem Tage darstellen. Die Auflösung erfolgt linear entsprechend dem Zeitablauf.

Die Rückstellungen berücksichtigen alle erkennbaren Risiken und ungewissen Verpflichtungen auf der Grundlage einer vorsichtigen kaufmännischen Beurteilung mit dem notwendigen Erfüllungsbetrag.

Die Verbindlichkeiten sind zum Erfüllungsbetrag angesetzt.

Zur Fremdwährungsumrechnung ist festzustellen, dass die betroffenen Vermögensgegenstände und Schulden zum Zeitpunkt der Bewertung mit dem jeweiligen Devisenkassamittelkurs umgerechnet werden. Die Folgebewertung der Vermögensgegenstände und Schulden in fremder Währung mit einer Restlaufzeit größer als ein Jahr erfolgt zum Abschluss unter Beachtung des Imparitätsprinzips, wonach Kursverluste aufwandswirksam und Kursgewinne nicht berücksichtigt werden.

III. Angaben zu bestimmten Bilanzpositionen sowie zur Gewinn- und Verlustrechnung

Anlagevermögen

Die Aufgliederung und die Entwicklung des Anlagevermögens sowie die Abschreibungen des Geschäftsjahres ergeben sich aus dem Anlagespiegel (Anlage 1 zum Anhang). Die Aufstellung des Anteilsbesitzes ist in einer gesonderten Anlage beigefügt (§ 287 S. 1 HGB).

Eigenkapital

Das Grundkapital wurde von EUR 15.600.000,00 um EUR 5.200.000,00 auf EUR 20.800.000,00 durch Ausgabe von 5.200.000 neuen auf den Inhaber lautenden nennwertlosen Stückaktien mit einem rechnerischen Anteil am Grundkapital von EUR 1,00 je Aktie gegen Bareinlage erhöht.

In der Hauptversammlung vom 23. August 2012 wurde der Vorstand ermächtigt, das Grundkapital mit Zustimmung des Aufsichtsrates bis zum 22. August 2017 gegen Bar- oder Sacheinlage einmal oder mehrmals um insgesamt bis zu EUR 2.500.000,00 zu erhöhen. (Genehmigtes Kapital 2012/I).

In der Hauptversammlung vom 10. April 2013 wurde der Vorstand ermächtigt, das Grundkapital mit Zustimmung des Aufsichtsrates bis zum 31. Dezember 2017 gegen Bar- oder Sacheinlage einmal oder mehrmals um insgesamt bis zu EUR 2.900.000,00 zu erhöhen. (Genehmigtes Kapital 2013/I).

Von dem genehmigten Kapital hat der Vorstand mit Zustimmung des Aufsichtsrats gemäß Beschluss vom 22. August 2013 Gebrauch gemacht und das gezeichnete Kapital um EUR 5.200.000,00 erhöht, wobei für die 5.200.000 neuen Inhaberaktien ein Ausgabebetrag von EUR 1,35 je Aktie festgelegt wurde. Die Kapitalerhöhung wurde am 14. Oktober 2013 in das Handelsregister beim Amtsgericht München ein-

getragen. Das verbleibende genehmigte Kapital beträgt noch EUR 200.000,00.

Die Kapitalrücklage resultiert aus Gewinnen von Veräußerungen eigener Anteile, sowie dem Aufgeld in Höhe von EUR 0,35 pro Aktie aus der Kapitalerhöhung. Aus der Kapitalerhöhung wurde ein Betrag in Höhe von EUR 1.820.000,00 in die Kapitalrücklage eingestellt.

Der Bilanzgewinn 2013 entwickelt sich wie folgt:

	31.12.2013 EUR
Gewinnvortrag	1.085.389,18
Jahresüberschuss	669.876,22
Einstellungen in die gesetzliche Rücklage	<u>-34.000,00</u>
	<u>1.721.265,40</u>

Die Hauptversammlung hat am 23. August 2013 beschlossen, den Bilanzgewinn für das Jahr 2012 in Höhe von TEUR 2.021 wie folgt zu verwenden:

Ausschüttung einer Dividende von 6 Cent je Stückaktie. Gesamtausschüttung in Höhe von TEUR 936. Der restliche Gewinn in Höhe von TEUR 1.085 wurde auf neue Rechnung vorgetragen.

Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen enthalten im Wesentlichen Aufwendungen für Prüfungs- und Abschlusskosten, Kosten der Aufsichtsratsvergütungen und Tantiemen.

Verbindlichkeiten

Die Fristigkeit der Verbindlichkeiten ergibt sich aus dem folgenden Verbindlichkeitspiegel (in Klammern Angabe der Vorjahreswerte):

Art der Verbindlichkeit	Gesamtbetrag		bis 1 Jahr		1 bis 5 Jahre		über 5 Jahre	
	TEUR		TEUR		TEUR		TEUR	
gegenüber Kreditinstituten	5.033	(1.387)	2.033	(1.387)	3.000	(0)	0	(0)
aus Lieferungen und Leistungen	14	(47)	14	(47)	0	(0)	0	(0)
gegenüber verbundenen Unternehmen	502	(440)	502	(440)	0	(0)	0	(0)
sonstige Verbindlichkeiten	7	(41)	5	(38)	2	(3)	0	(0)
Summe	5.556	(1.915)	2.554	(1.912)	3.002	(3)	0	(0)

In den sonstigen Verbindlichkeiten sind Verbindlichkeiten aus Steuern in Höhe von TEUR 7 (Vorjahr EUR 5) enthalten.

Erträge aus Gewinnabführungsverträgen

Die Erträge aus Gewinnabführungsverträgen betreffen die Gewinnabführung der August Berger Metallwarenfabrik GmbH, Berg.

Erträge aus anderen Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens

Die Erträge aus anderen Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens beinhalten Erträge aus der Aufzinsung der sonstigen Ausleihungen in Höhe von TEUR 47 (Vorjahr TEUR 4).

Abschreibungen auf Finanzanlagen

Die außerplanmäßige Abschreibungen auf Finanzanlagen betreffen die sonstigen Ausleihungen.

Zinserträge

In den Zinserträgen sind Zinsen aus verbundenen Unternehmen i.H.v. TEUR 61 (Vorjahr TEUR 8) enthalten.

Zinsaufwendungen

In den Zinsaufwendungen sind Zinsen an verbundene Unternehmen i.H.v. TEUR 13 (Vorjahr TEUR 10) enthalten.

IV. Sonstige Angaben

Haftungsverhältnisse gemäß § 251 HBG bestehen für Verbindlichkeiten aus Gewährleistungsverträgen gegenüber Kreditinstituten für verbundene Unternehmen in Höhe von TEUR 109. Aufgrund der gegenwärtigen Vermögens-, Finanz- und Ertragslage sowie der zukünftigen Planung wird mit keiner Inanspruchnahme aus diesen Haftungsverhältnissen gerechnet.

Organe

Vorstand: Herr Jörg Rafael (Vorsitzender), Kaufmann, einzelvertretungsberechtigt
Herr Christoph Petri, Kaufmann

Aufsichtsrat: Herr Dr. Norbert Poth (Vorsitzender), Unternehmensberater
Herr Dr. Hannspeter Neubert (stellvertretender Vorsitzender), Betriebswirt
(bis 23. August 2013)
Herr Günther Köppel (stellvertretender Vorsitzender, ab 23. August 2013), Kaufmann
Herr Markus Wenner, Rechtsanwalt (ab 23. August 2013)

Die Gesamtbezüge der Mitglieder des Vorstandes der Muttergesellschaft für das Geschäftsjahr 2013 betragen TEUR 371. Der Aufsichtsrat erhält für seine Tätigkeit in 2013 TEUR 36.

Sonstiges

Die H.P.I. Holding AG, München, stellt als Mutterunternehmen einen Konzernabschluss auf. Er wird beim Betreiber des elektronischen Bundesanzeigers eingereicht und im elektronischen Bundesanzeiger bekannt gemacht.

München, den 23. Juni 2014

Jörg Rafael
Vorstandsvorsitzender

Christoph Petri
Vorstand

Anlage 1 zum Anhang

Entwicklung des Anlagevermögens im Geschäftsjahr 2013

	Anschaffungs- und Herstellungskosten				Aufgelaufene Abschreibungen				Nettobuchwerte		
	1. Jan. 2013 EUR	Zugänge EUR	Aufzinsung EUR	Abgänge EUR	31. Dez. 2013 EUR	1. Jan. 2013 EUR	Zuführungen EUR	Auflösungen EUR	31. Dez. 2013 EUR	31. Dez. 2013 EUR	31. Dez. 2012 EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände											
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	10.640,00	0,00	0,00	0,00	10.640,00	10.639,00	0,00	0,00	10.639,00	1,00	1,00
II. Sachanlagen											
1. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	16.109,24	1.641,16	0,00	0,00	17.750,40	12.824,24	1.585,16	0,00	14.409,40	3.341,00	3.285,00
III. Finanzanlagen											
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	18.884.772,57	10.031.092,25	0,00	0,00	28.915.864,82	2.202.476,18	0,00	0,00	2.202.476,18	26.713.388,64	16.682.296,39
2. Sonstige Anteile	596.960,16	0,00	0,00	0,00	596.960,16	535.426,29	0,00	0,00	535.426,29	61.533,87	61.533,87
3. Sonstige Ausleihungen	889.988,00	0,00	47.024,68	0,00	937.012,68	0,00	500.000,00	0,00	500.000,00	437.012,68	889.988,00
	<u>20.398.469,97</u>	<u>10.032.733,41</u>	<u>47.024,68</u>	<u>0,00</u>	<u>30.478.228,06</u>	<u>2.761.365,71</u>	<u>501.585,16</u>	<u>0,00</u>	<u>3.262.950,87</u>	<u>27.215.277,19</u>	<u>17.637.104,26</u>

Anlage 2 zum Anhang

Anteilsbesitz zum 31. Dezember 2013

Name und Sitz der Gesellschaft	Anteil am Kapital (%)	Eigen- kapital TEUR	Jahres- überschuss TEUR
August Berger Metallwarenfabrik GmbH, Berg, Deutschland	100	10.000	0
LVT Löbnitzer Verformungstechnik GmbH, Löbnitz, Deutschland ²⁾	85	781	179
Berger Verwaltungs GmbH, Berg, Deutschland	100	29	-1
Fieder Verwaltungs GmbH, München, Deutschland	100	-174	-34
Fidum Verwaltungs GmbH, München, Deutschland	100	11	-2
Société Civile Immobilière (SCI) Berger France, Niederlauterbach, Frankreich	49 ¹⁾	96	-30
Berger Closures Limited, Peterlee, Großbritannien ²⁾	75,57	1.937	557
Hollandring (BV) Besloten Vennootschap, Vaassen, Niederlande ²⁾	100	239	-13
Techberg s.r.o., Kysucké Nové Mesto, Slowakei ²⁾	51	806	112
Berger Group Europe Iberica, S.L., Reus, Spanien ²⁾	100	706	14
CEMSAN Metal Parca Imalat Limited Sirketi, Kartal/Istanbul, Türkei ²⁾	60	423	122
S.G.T. S.r.l., Albavilla, Italien ²⁾	51	2.134	249
Berger Closing Rings (Changshu) Co., Ltd., Changshu, China ²⁾	90	259	-352
August Berger Italia S.r.l., Valmadrera, Italien ²⁾	100	-132	-142
Berger Italia S.r.l., Valmadrera, Italien ²⁾	100	6.184	-27
HSM Hans Sauermann GmbH & Co. KG, Ernsgaden, Deutschland	100	964	1.721
HSM Hans Sauermann Verwaltungs GmbH, Ernsgaden, Deutschland	100	38	3

¹⁾ die restlichen 51 % werden durch Fieder Verwaltungs GmbH, München, gehalten

²⁾ mittelbar gehalten über die August Berger Metallwarenfabrik GmbH, Berg

Die Währungsumrechnung für die Gesellschaften erfolgte wie folgt:

Berger Closures Limited

- Eigenkapital zum Stichtagskurs: 1 GBP = 1,1978 EUR
- Jahresüberschuss zum Durchschnittskurs: 1 GBP = 1,1779 EUR

CEMSAN Metal Parca Imalat Limited

- Eigenkapital zum Stichtagskurs: 1 TL = 0,3395 EUR
- Jahresüberschuss zum Durchschnittskurs: 1 TL = 0,3970 EUR

Berger Closing Rings (Changshu) Co. Limited

- Eigenkapital zum Stichtagskurs: 1 CNY = 0,1188 EUR
- Jahresüberschuss zum Durchschnittskurs: 1 CNY = 0,1216 EUR

LAGEBERICHT UND KONZERNLAGEBERICHT FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2013

1 Grundlagen des Konzerns

1.1 Strategie

Die H.P.I. Holding AG wurde 1997 gegründet. Sie konzentriert sich hauptsächlich auf den mehrheitlichen Erwerb von spezialisierten und erfolgreich positionierten Produktionsunternehmen im Mittelstand. Es werden bevorzugt Unternehmen aus der Metallverarbeitung und dem Maschinen- und Werkzeugbau in das Beteiligungsportfolio aufgenommen. Diese sollten bereits eine signifikante positive Marktstellung einnehmen.

Die H.P.I. Holding AG unterstützt die Beteiligungsgesellschaften in den Bereichen Controlling, Kostenmanagement, Investitionen und Finanzierung, wobei die Holding hier jeweils an einem langfristig orientierten Engagement interessiert ist.

Um eine nachhaltige Wertsteigerung der Unternehmen zu erreichen, wird eine strategische Ausrichtung und eine kontinuierliche Weiterentwicklung vorangetrieben.

1.2 Konzernstruktur

Die H.P.I. Holding AG hält derzeit zwei wesentliche Mehrheitsbeteiligungen. Dies ist die August Berger Metallwarenfabrik GmbH (Berger-Gruppe), Berg/Rheinland-Pfalz und die HSM Hans Sauer mann GmbH & Co. KG, Ernsgaden/Bayern.

Mit den zur Berger-Gruppe gehörenden Auslandsgesellschaften ist die August Berger Metallwarenfabrik GmbH Weltmarktführer von Spannringen und Komponenten, die überwiegend zum Verschluss von Fässern zum Einsatz kommen.

Die HSM Hans Sauer mann GmbH & Co. KG ist ein Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau und führender Hersteller von Komponenten für Anhängerkupplungen.

An der Zimmer & Kreim GmbH & Co. KG, Entwickler und Hersteller von Erodiermaschinen, ist die H.P.I. Holding AG nur noch minderheitsbeteiligt. Das Unternehmen wurde am 31.10.2012 zu 94 Prozent veräußert.

Die wirtschaftliche Entwicklung des Konzerns wird maßgeblich von der Berger-Gruppe und ihren Tochtergesellschaften im In- und Ausland bestimmt.

Anteilsbesitz der H.P.I. Holding AG zum 31. Dezember 2013:

- Anteile (100 %) an August Berger Metallwarenfabrik GmbH, Deutschland
- Anteile (100 %) an Berger Verwaltungs GmbH, Deutschland
- Anteile (85 %) an LVT Löbnitzer Verformungstechnik GmbH, Deutschland ²⁾
- Anteile (100 %) an der Fieder Verwaltungs GmbH, Deutschland
- Anteile (100 %) an der Fidum Verwaltungs GmbH, Deutschland
- Anteile (49 %) an der Société Civile Immobilière (SCI) Berger France, Frankreich ¹⁾
- Anteile (75,57 %) an Berger Closures Limited, Großbritannien ²⁾
- Anteile (100 %) an Hollandring B.V., Niederlande ²⁾
- Anteile (51 %) an Techberg s.r.o., Slowakei ²⁾
- Anteile (100 %) an Berger Group Europe Iberica, S.L., Spanien ²⁾
- Anteile (60 %) an CEMSAN Metal Parca Imalat Limited Sirkete, Türkei ²⁾
- Anteile (51 %) an S.G.T. S.r.l., Italien ²⁾
- Anteile (51 %) an Berger Closing Rings (Changshu) Co., Ltd., China ²⁾
- Anteile (100 %) an August Berger Italia S.r.l., Italien ²⁾
- Anteile (100 %) an Berger Italia S.r.l., Italien ²⁾
- Anteile (100 %) an HSM Hans Sauer mann GmbH & Co. KG, Deutschland
- Anteile (100 %) an HSM Hans Sauer mann Verwaltungs GmbH, Deutschland

¹⁾ die restlichen 51 % werden über die Fieder Verwaltungs GmbH, München, gehalten

²⁾ mittelbar gehalten über die August Berger Metallwarenfabrik GmbH, Berg

Berger-Gruppe

Blechbearbeitung, insbesondere Produktion von Spannringen und Stanzteilen

Als führender Anbieter von Spannringen und dazugehörigen Komponenten ist die Berger-Gruppe in Europa führend. In acht europäischen und einer asiatischen Produktionsstätten, alle ausgerüstet mit einer hochautomatisierten industriellen Fertigung, erfolgt die Herstellung von Spannringen und Verschlüssen, um weltweit die Fasshersteller zu beliefern.

Von der August Berger Metallwarenfabrik GmbH, dem Hauptstandort der Berger-Gruppe, wird die global agierende Firmengruppe gesteuert.

Mit dem Erwerb der Firma Rieke, Italien (Berger Italia S.r.l.), ist der Berger-Gruppe im Berichtsjahr ein weiterer großer Schritt zur Unabhängigkeit von Verschlusslieferanten gelungen. Wurden vor dem Erwerb der Firma Rieke noch ca. 60 Prozent aller Verschlüsse bei Drittunternehmern eingekauft und nur rd. 40 Prozent in der Berger-Gruppe gefertigt, fertigen die Unternehmen heute rd. 80 Prozent innerhalb der Berger-Gruppe. Nur noch 20 Prozent werden derzeit noch zugekauft. In der Folge bedeutet dies, dass keine größeren Lagerbestände vorgehalten werden müssen.

Gleichzeitig wird an der weiteren Entwicklung von Produkten gearbeitet. Ziel ist die Belieferung neuer Absatzmärkte, die Erweiterung des Produktportfolios und die Absicherung der Marktposition.

Die Unternehmen der Berger Gruppe im Geschäftsjahr 2013:

- August Berger Metallwarenfabrik GmbH, Berg, Deutschland
- LVT Löbnitzer Verformungstechnik GmbH, Löbnitz, Deutschland
- Berger Closures Ltd., Peterlee, Großbritannien
- Hollandring B.V., Vaassen, Niederlande
- Techberg s.r.o., Kysucke Nove Mesto, Slowakei
- Berger Group Europe Iberica S.L., Reus, Spanien
- CEMSAN Metal Parca Imala Limited Sirketi, Kartal/Istanbul, Türkei
- S.G.T. S.r.l., Albavilla, Italien
- Berger Closing Rings (Changshu) Co., Ltd., Changshu, China
- August Berger Italia S.r.l., Valmadrera, Italien
- Berger Italia S.r.l., Valmadrera, Italien

HSM Hans Sauermaun GmbH & Co. KG

Bauteile und Systeme für Hub- und Förderfahrzeuge und –geräte

Dieses Unternehmen entwickelt, konstruiert und fertigt Bauteile, komplette Systeme und Geräte – vorwiegend aus Metall. Das Angebot umfasst diverse Fahrzeugteile, wie z.B. Brems- und Kupplungspedale, Anhängerkupplungen für LKW, Elektrokarren und für Zugmaschinen in der Land- und Forstwirtschaft, Halterungen für Hydraulikkomponenten, Hubmastteile für Flurförderfahrzeuge sowie unterschiedlichste Gussgehäuse und komplexe Schweißbaugruppen.

Der langjährige Geschäftserfolg der HSM Hans Sauermaun GmbH & Co. KG basiert auf der Bereitstellung von qualitativ hochwertigen Produkten. Die Stammkunden, darunter namhafte Betreibergesellschaften nationaler und internationaler Flughäfen und marktführende Hersteller von Lastkraftwagen und Landwirtschaftsmaschinen beziehen HSM Sauermaun-Produkte zur Komplettierung ihrer Produkte. Mit weltweit bekannten Herstellern von Hub- und Förderfahrzeugen werden mit HSM-Neuentwicklungen umfangreiche Tests durchgeführt und zur Marktreife gebracht. HSM Sauermaun Produkte befinden sich im In- wie im europäischen Ausland als auch in Übersee im Einsatz.

1.3 Steuerungssystem

Das unternehmensinterne, wertorientierte Steuerungssystem arbeitet im Wesentlichen mit den Steuerungsgrößen Umsatz, operatives Ergebnis vor Steuern, Zinsen und Abschreibungen (EBITDA), operatives Ergebnis vor Steuern und Zinsen (EBIT).

2 Wirtschaftsbericht

2.1 Wirtschaftliches Umfeld / Gesamtwirtschaftliche Lage

Die deutsche Wirtschaft ist im Jahre 2013, nach einem Plus von 3,3 Prozent im Jahr 2011 und einem Plus von 0,7 Prozent im Jahr 2012 nur noch um 0,4 Prozent gewachsen. Dies war das schwächste Wachstum nach dem Rezessionsjahr 2009. Induziert war dieses schwache Wachstum, das auch dem deutschen Staatshaushalt rote Zahlen einbrachte, vornehmlich von der schwachen Konjunktur in der Euro-Zone und von der Abkühlung auf wichtigen Weltmarktplätzen, wie beispielsweise China.

Dieses gemäßigte Wachstum ist in starkem Maße auf den schleppenden Exportabsatz zurückzuführen. Die Exporte stiegen nur um 0,6 Prozent, nach einem Plus von 3,2 Prozent 2012. Diese Entwicklung ging fast zeitgleich mit den Äußerungen mahnender Kritiker einher, die die deutsche Wirtschaft als europafeindlich bezeichneten, da sie andere nationale Märkte in den eigenen Absatzchancen schwächen würde.

Dass diese Feststellung der Wirklichkeit nicht standhält, hat die Entwicklung in der direkten Folge sogleich gezeigt: Ein starker Anstieg bei den Importen führte dazu, dass der deutsche Überschuss der Handelsbilanz schrumpfte. Im Vergleich zu dem Vorjahr stiegen die Exporte nur schwach. Damit dürfte die Debatte über die negativen Auswirkungen, die der deutsche Export der europäischen Wirtschaft zufügt, vorerst verstummen.

Wegen der Unsicherheit trauten sich viele Firmen nicht zu investieren. Die Wirtschaft steckte 2,2 Prozent weniger in Maschinen und Anlagen. Diese Zurückhaltung der deutschen Unternehmen war aber auch politisch bedingt. Zum einen hat die langanhaltende Regierungsbildung wie ein Hemmschuh gewirkt, und auf politischer Seite sind keine Maßnahmen zu erkennen gewesen, die Investitionsanreize geschaffen hätten. Ganz im Gegenteil hatte die aufgeheizte Diskussion um Mindestlöhne das Misstrauen der Unternehmer gegenüber der Politik eher erhöht.

Für Schwung sorgten dank des Beschäftigungsrekords dagegen die Verbraucher mit ihren Konsumausgaben. 2013 summierten sich die Konsumausgaben der deutschen Bundesbürger auf knapp 1,6 Billionen Euro. Eine Summe, die 2,5 Prozent über dem Vorjahr lag und sogar 32 Prozent über dem Jahr 2000. Jedoch müssen die Konsumausgaben um die Inflationsrate bereinigt werden. Nach dieser Rechnung liegt die Steigerung bei 0,9 Prozent und der Langzeitvergleich mit dem Jahr 2000 nur bei 9 Prozent.

Von 2012 auf 2013 ist die Zahl der Arbeitslosen in Deutschland leicht gestiegen. Dies ist jedoch nur eine marginale Veränderung. Generell steht der Arbeitsmarkt vor anderen und neuen Problemen. Immer mehr Menschen gehen in Rente, immer weniger junge Menschen rücken in den Arbeitsmarkt vor. Die nun schon lange anhaltende Diskussion über den Mangel an Fachkräften täuscht nur über die tatsächlichen Gegebenheiten hinweg. Tatsache ist, dass Deutschland immer mehr von zuwandernden Arbeitskräften abhängig ist und auch zukünftig auf diese angewiesen sein wird. Für Deutschland wird es mehr und mehr wichtig werden, eine Willkommenskultur zu entwickeln, die ausländische Arbeitskräfte mit offenen Armen aufnimmt.

Fliegender Start in das Jahr 2014 hinein

Die ernüchternde Entwicklung der deutschen Wirtschaft im Verlauf der Jahre 2012 und 2013 soll Marktkennern zu Folge einen kräftigen Umschwung erfahren. Die Stimmung ist gut, die Kauflaune belebt, und auch die Unternehmen wollen Ihre Investitionszurückhaltung aufheben. Letztendlich wird jedoch erst am 31.12.2014 abgerechnet.

Im November und Dezember war der Turnaround schon absehbar. Dennoch muss man die positiven Prognosen mit Vorsicht betrachten. Entscheidend werden die Entwicklungen im Euro-Raum sein. Zwar scheint sich die Euro-Krise etwas zu beruhigen, in und über Europa wird aber immer mehr eine Sinn- und Emotionskrise sichtbar. Eine intakte deutsche Wirtschaft ist aber in großem Maße von einem harmonisch agierenden Europa abhängig.

Auch das nichteuropäische Ausland sorgt für Belebung – die USA sind dabei, ihre Wachstumsschwäche zu überwinden, China findet zu alter Stärke zurück. Diese Faktoren wirken sich positiv auf den Arbeitsmarkt aus. So ist mit einer deutlichen Zunahme von verfügbaren Stellen zu rechnen. Die Jobsuchenden werden davon allerdings nur in überschaubarem Maß profitieren. Vor allem Zuwanderer und Menschen, die bisher gar nicht gearbeitet haben, dürfen hier zum Zuge kommen.

2.2 Geschäftsverlauf und Lage der H.P.I. Holding AG

Bedingt durch die im zweiten Halbjahr 2012 geringere Nachfrage von Produkten in der Berger-Gruppe konnte sich die H.P.I. Holding AG dennoch am Markt erfolgreich behaupten.

Der Umsatz der Berger-Gruppe in 2012 mit 37,1 Mio. Euro konnte im Geschäftsjahr 2013 auf 42,5 Mio. Euro gesteigert werden.

Der Gesamtumsatz im Konzern ist mit 46,5 Mio. Euro (Vj. 48,3 Mio. Euro) – bedingt durch den Verkauf von Zimmer & Kreim mit einem Umsatz von 11,2 Mio. Euro – leicht rückläufig. Hinzu kam jedoch der Umsatz von HSM Hans Saueremann GmbH & Co. KG mit 4,1 Mio. Euro und Berger Italia S.r.l. mit 5,1 Mio. Euro.

So ist auch die Gesamtleistung des H.P.I.-Konzerns mit 47,5 Mio. Euro gegenüber dem Vorjahr (48,2 Mio. Euro) durch den Wegfall von Zimmer & Kreim auch nur bedingt vergleichbar.

Unter anderem ist dies auch auf die im Jahr 2013 weiter fallenden Stahlpreise zurückzuführen, die bei den Herstellkosten an die Abnehmer weitergegeben werden müssen. Der Absatz von Stückzahlen von Spannrings und Verschlüssen von Fässern konnte auch 2013 weiterhin gesteigert werden.

Nachdem bereits im Geschäftsjahr 2012 der türkische Spannringerhersteller CEMSAN Metal Parca Imalat Ltd. mehrheitlich übernommen wurde, und auch das italienische Unternehmen S.G.T. S.r.l. die H.P.I.-Unternehmensgruppe ergänzt, wurde in 2013 mit der Mehrheitsübernahme des italienischen Spannringerherstellers Rieke Italia S.r.l. (jetzt Berger Italia S.r.l.) mit Sitz in Valmadrera, die Präsenz der Berger-Gruppe im südeuropäischen Raum deutlich verstärkt und das Leistungsportfolio um entscheidende Komponenten ergänzt. Der Erwerb der HSM Hans Saueremann GmbH & Co. KG, die in der Entwicklung, Produktion und mit dem Vertrieb von Rückhaltesystemen und Kupplungen für Hebe- und Fördergeräte tätig ist, wurde vertraglich abgeschlossen.

Die H.P.I. Holding AG hat das Geschäftsjahr 2013 gezielt dazu benutzt, die nunmehr doch rasant wachsende Unternehmensgruppe strategisch und organisatorisch straff in die gesamten Aktivitäten der Gruppe einzubinden. Im Vordergrund standen die individuellen Produkt- und Produktionsausrichtungen an den einzelnen Standorten. Damit wird der kontinuierliche Ausbau des heute schon dominierenden Marktanteils von 75 Prozent in der Produktion von Fassverschlüssen gesichert. Diesen gilt es nachhaltig zu festigen und wenn möglich sogar noch weiter auszubauen.

Die strategische Ausrichtung der Unternehmensgruppe geht aber auch über den Produktionsbereich von Spannrings und Fassverschlüssen hinaus. Überlegungen, die Unternehmen der Gruppe zu kompletten Systemanbietern zu entwickeln, werden bereits mit konkreten Verhandlungen mit weiteren Übernahmekandidaten gefestigt.

Auch die Erschließung neuer Märkte wird weiterhin im Bestreben der H.P.I. Holding AG liegen. Nachdem mit der neuen Unternehmung in der Türkei ein leichter Zugang zum russischen und auch arabischen Absatzmarkt aufgetan wurde, und der italienische Markt bestens mit zwei Unternehmen bedient werden kann, stehen auch Überlegungen für andere Länder und Regionen an. Diese beziehen sich auf Länder in und außerhalb von Europa. So sieht die H.P.I. Holding einen hohen Bedarf an Fassverschlüssen und Spannringen beispielsweise in Russland und Brasilien. Gespräche und Verhandlungen mit dortigen lokalen Anbietern werden bereits geführt.

Mit der HSM Hans Sauermann GmbH & Co. KG ist ein Unternehmen in die H.P.I. – Gruppe integriert worden, das sich nicht wie die übrigen Unternehmen mit Fassverschlüssen beschäftigt. Die HSM Hans Sauermann GmbH & Co. KG entwickelt, konstruiert und fertigt Bauteile, komplette Systeme und Geräte – vorwiegend aus Metall. Das Angebot umfasst diverse Fahrzeugteile, wie z.B. Brems- und Kupplungspedale, Anhängerkupplungen für LKW, Elektrokarren und für Zugmaschinen in der Land- und Forstwirtschaft, Halterungen für Hydraulikkomponenten, Hubmastteile für Flurförderfahrzeuge sowie unterschiedlichste Gussgehäuse und komplexe Schweißbaugruppen.

Der Umsatz als auch Ertrag soll im neuen Geschäftsjahr wieder weiter steigen. Kernaufgaben sind Produktivitäts- und Effektivitätssteigerung, maßvolles Kostenmanagement und Optimierung von Qualität und Serviceleistungen.

2.3 Ertragslage AG

Die Holding erzielte im Berichtszeitraum Erträge aus Gewinnabführungsverträgen T€ 2.095 (Vj. T€ 2.226) und Erträge aus Beteiligungen T€ 279, diese gliedern sich wie folgt:

Verkürzte Gewinn- und Verlustrechnung H.P.I. - AG

Kennzahlen aus Gewinn- und Verlustrechnung	2013 T€	2012 T€
Erträge aus Gewinnabführungsverträgen	2.095	2.226
Erträge aus Beteiligungen	279	0
Sonstige betriebliche Erträge	158	186

Kennzahlen aus Gewinn- und Verlustrechnung	2013 T€	2012 T€
Erträge aus Beteiligungen inkl. Gewinnabführung	2.374	2.226
Sonstige betriebliche Erträge	158	186
Personalaufwand	-440	-356
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-918	-636
Abschreibungen	-502	-2
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	670	1.347

Die Abschreibung beinhaltet eine außerplanmäßige Abschreibung in Höhe von 500 T€. Der Kaufvertrag mit Zimmer & Kreim sieht einen Besserungsschein vor, mit einer weiteren Kaufpreiszahlung, unter der aufschiebenden Bedingung von Ergebnisverbesserungen gegenüber 2012. Im Berichtsjahr konnte Z&K bedauerlicherweise ihre gesteckten Ziele deutlich nicht erreichen.

Mitarbeiter

Die Aktiengesellschaft beschäftigte neben dem Vorstandsvorsitzenden einen Finanzvorstand sowie eine Mitarbeiterin in Vollzeit.

Der Personalaufwand betrug in 2013 T€ 440 (Vj. T€ 356). Davon entfielen ca. T€ 427 (Vj. T€ 340) auf Löhne und Gehälter und auf soziale Abgaben T€ 13 (Vj. T€ 15).

2.4 Ertragslage Konzern

Der Konzernumsatz im Jahr 2013 betrug € 46,5 Mio. inkl. HSM Sauer mann und ohne Zimmer & Kreim (Vj. € 48,3 Mio., inkl. Zimmer & Kreim). Der Anteil der Berger-Gruppe am Gesamtumsatz liegt mit € 42,5 Mio. bei ca. 91,4 % (Vj. 76,8 %). Von den Umsatzerlösen im Konzern entfallen € 19,0 Mio. (Vj. € 20,5 Mio.) auf das Inland und rund € 27,5 Mio. (Vj. € 27,7 Mio.) auf das Ausland.

Der Materialaufwand mit T€ 24.923 (Vj. T€ 26.769) liegt damit bei 53,3 % (Vj. 56,3 %) zur Gesamtleistung.

Abschreibungen

Die Abschreibungen im Konzern lagen bei T€ 2.721 (Vj. T€ 1.931). Zudem erfolgte eine außerplanmäßige Abschreibung auf Finanzanlagen in Höhe von T€ 500 (betrifft Zimmer & Kreim).

Das Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit hat sich im Geschäftsjahr 2013 auf T€ -71 (Vj. T€ 515) verringert.

Das Zinsergebnis betrug T€ -386 (Vj. T€ -535) und setzt sich aus Zinsaufwendungen T€ -408 (Vj. T€ 559) und Zinserträgen T€ 22 (Vj. T€ 24) zusammen.

Belastet wurde das Ergebnis durch die eingetretenen, aber geplanten Anlaufverluste von Berger-China in Höhe von rund 500 T€. Das Anlagevermögen der Berger Italia wurde aufgewertet, dafür ist eine Ersatzsteuer in Italien fällig, die niedriger ist als die laufende Ertragsteuer. Dabei belastet der aufgewertete Betrag durch Abschreibungen zusätzlich das Ergebnis für die nächsten 3-5 Jahre.

Ohne diese erfolgte Aufwertung hat Berger Italia im Rumpfgeschäftsjahr ein EBT-Ergebnis von 436.499 Euro erreicht.

In der türkischen Firma Cemsan wurden, bedingt durch einen Umzug in ein neues Fabrikgebäude in den Monaten September bis Ende November, die Umsätze und Erträge von 2012 nicht ganz erreicht. Verursacht wurde dies auch durch Doppelbesetzung bedingte, erhöhte Personalkosten.

Zusätzlich ist im Berichtsjahr durch die deutliche Abwertung der türkischen Lira ein Währungsverlust in Höhe von ca. 115 T€ entstanden.

Die deutlich gestiegenen Kosten bei den sonstigen betrieblichen Aufwendungen in der AG sind Einmaleffekte. Der größte Posten ist durch die Kapitalerhöhung und die damit verbundenen Kosten, wie z.B. Erstellung eines Emissionsprospektes, Begleitung durch Rechtsanwälte und Berater sowie der erstmaligen Erstellung einer Halbjahresbilanz und einer zusätzlichen Hauptversammlung, entstanden.

Belastet wurde das Ergebnis durch die Abschreibung aus ausstehendem Kaufpreis von Zimmer & Kreim in Höhe von 500 T€.

Dadurch ergibt sich, anders als prognostiziert, ein Konzernjahresfehlbetrag in Höhe von -661,8 T€ (Vj. -1.190 T€).

Verkürzte Gewinn- und Verlustrechnung H.P.I. - Konzern

Verkürzte Gewinn- und Verlustrechnung	2013 T€	2012 T€
Umsatz	46.498	48.304
Betriebsleistung	46.816	47.574
Sonstige betriebliche Erträge	686	575
Rohrertrag	21.893	20.805
Zinsergebnis	-386	-535
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	-71	515
Außerordentliches Ergebnis	0	-1.206

Nichtfinanzielle Leistungsindikatoren

Mitarbeiter

Im Geschäftsjahr 2013 waren im Konzern durchschnittlich 311 (Vj. 318) Mitarbeiter/innen beschäftigt.

Die fachliche und soziale Kompetenz der Mitarbeiter, die durch ihre hohe Qualifikation mit das wichtigste Fundament des Unternehmens sind, sind ein wichtiger Leistungsindikator. Schlüsselpositionen werden grundsätzlich nur an erfahrene und qualifizierte Personen vergeben.

Der Personalaufwand im Konzern betrug in 2013 € 10,7 Mio. (Vj. € 11,1 Mio.). Davon entfielen ca. € 8,7 Mio. (Vj. € 8,9 Mio.) auf Löhne und Gehälter, auf soziale Abgaben € 2,0 Mio. (Vj. € 2,2 Mio.).

2.5 Finanz- und Vermögenslage, Investitionen

Verkürzte Vermögens- und Finanzlage H.P.I. - AG

Aktiva	2013 T€	2012 T€	Passiva	2013 T€	2012 T€
Anlagevermögen	27.215	17.637	Eigenkapital	27.293	20.540
Umlaufvermögen	5.730	4.998	Rückstellungen	169	185
Rechnungsabgrenzungs- Posten	74	5	Verbindlichkeiten	5.556	1.915
Bilanzsumme	33.019	22.640	Bilanzsumme	33.019	22.640

Verkürzte Vermögens- und Finanzlage H.P.I. – Konzern

Aktiva	2013 T€	2012 T€	Passiva	2013 T€	2012 T€
Anlagevermögen	26.986	15.362	Eigenkapital	17.888	12.928
davon Finanzanlagen	595	1.016	davon Anteile Dritter	2.139	2.195
Umlaufvermögen	19.247	11.696	Rückstellungen	1.683	722
Rechnungsabgrenzungs- posten / latente Steuern	373	177	Verbindlichkeiten	27.035	13.585
			davon Finanzschulden	15.511	5.340
Bilanzsumme	46.606	27.235	Bilanzsumme	46.606	27.235

Die Bilanzsumme im Konzern zum 31.12.2013 stieg aufgrund der Unternehmenszukäufe auf € 46,6 Mio. (Vj. € 27,2 Mio.).

Das Anlagevermögen im Konzern erhöhte sich auf € 27,0 Mio. (Vj. € 15,3 Mio.). Die Abschreibungen betragen T€ 3.221 (Vj. T€ 1.931). Die Geschäfts- und Firmenwerte haben sich von T€ 3.025 auf T€ 10.787 erhöht.

Das Umlaufvermögen im Konzern mit € 19,2 Mio. (Vj. € 11,7 Mio.) erhöhte sich um € 7,5 Mio. Davon entfallen auf Vorräte € 6,6 Mio. (Vj. € 3,86 Mio.), auf Forderungen aus Lieferung und Leistung, sowie sonstige Vermögensgegenstände € 9,4 Mio. (Vj. € 5,4 Mio.). Die liquiden Mittel lagen zum Bilanzstichtag bei T€ 3.268 (Vj. T€ 2.205).

Das Konzerneigenkapital steigerte sich aufgrund der Kapitalerhöhung auf T€ 17,9 (Vj. T€ 12,9). Die Eigenkapitalquote liegt damit im Geschäftsjahr bei 38,4 % (Vj. 47,5 %).

Kapitalerhöhung

Das Grundkapital wurde von EUR 15.600.000,00 um EUR 5.200.000,00 auf EUR 20.800.000,00 durch Ausgabe von 5.200.000 neuen auf den Inhaber lautenden nennwertlosen Stückaktien mit einem rechnerischen Anteil am Grundkapital von EUR 1,00 je Aktie gegen Bareinlagen erhöht. Die neuen Aktien wurden gegen Zahlung von EUR 1,35 je Aktie ausgegeben. Das Aufgeld für 5.200.000 Aktien beträgt insgesamt EUR 1.820.000,00 und wurde in die Kapitalrücklage eingestellt. Die Kapitalerhöhung wurde am 14. Oktober 2013 in das Handelsregister beim Amtsgericht München eingetragen.

Die Konzernverbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten stiegen auf € 15,51 Mio. (Vj. € 5,34 Mio.). Die Erhöhung der Verbindlichkeiten entstand durch die Finanzierung der Unternehmenszukäufe.

Die kurzfristigen Verbindlichkeiten / Rückstellungen im Konzern (kurzfristiges Fremdkapital) erhöhten sich auf T€ 18.119 (Vj. T€ 12.555).

Der operative Cashflow liegt in 2013 (Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit zzgl. Abschreibungen) bei T€ 3.150 (Vj. € 2.446 Mio.).

Investitionen

Neben den Investitionen in das Sachanlagevermögen T€ 2.723 zur überwiegenden Verbesserung der Automatisierung in der Produktion wurde die italienische Dependence der Rieke Packaging Systems innerhalb der Berger Gruppe erworben und als zweites Konzernstandbein die HSM Hans Sauermann GmbH & Co. KG.

3 Risikoüberwachung und Risikobericht

Die Geschäftsbereiche des Konzerns sind Konjunkturschwankungen und Marktzyklen in den jeweiligen Regionen und Branchen ausgesetzt.

Das eingesetzte Risikoinstrumentarium besteht aus integrierten Planungs-, Berichts- und Kontrollsystemen. Es ermöglicht der Unternehmensleitung, wesentliche Risiken frühzeitig zu erkennen und mit entsprechenden Maßnahmen gegenzusteuern. Die monatliche Berichterstattung informiert die jeweiligen Geschäftsführer und den Vorstand über den Stand der Gesellschaften.

Risiken aus dem Metallhandel werden durch mittelfristige Rahmenverträge mit den entsprechenden Lieferanten reduziert. Somit können kurzfristige Stahlpreisschwankungen abgefangen bzw. abgefedert werden. Darüber hinaus sind diese Preisschwankungen den Kunden bekannt und sind daher auch Grundlage für die Preisfindung. Das Risiko wird daher als gering eingeschätzt.

Liquiditätsrisiken aus Schwankungen der Zahlungsströme erkennen wir frühzeitig im Rahmen unserer Liquiditätsplanung. Die derzeit erhöhten Unsicherheiten berücksichtigen wir durch zusätzliche Risikoszenarien sowie kurzfristige Aktualisierung unserer Liquiditätsplanung, um bei Bedarf umgehend entsprechende Maßnahmen einleiten zu können. Durch die laufende Überwachung und des geplanten Kapitaldienstes wird das Risiko niedrig gehalten.

Ausfallrisiken begrenzen wir durch interne Länderratings, die fortlaufend an die sich ändernden Rahmenbedingungen angepasst werden. Ausfallrisiken für den Forderungsbestand reduzieren wir, indem die Bonität und das Zahlungsverhalten der Kunden ständig überwacht und entsprechende Kreditlimits festgelegt werden. Soweit keine Großkunden in Insolvenz gehen, ist das Risiko als niedrig einzuschätzen.

Nachhaltigkeit dient dazu, wirtschaftlichen Erfolg mit dem Schutz der Umwelt sowie gesellschaftlich verantwortungsvollem Handeln zu verbinden. Verstöße gegen unsere Selbstverpflichtungen im Rahmen der Nachhaltigkeit oder gegen Gesetze stellen ein Reputationsrisiko dar und können zu operativen und strategischen Risiken führen. Um Risiken und Chancen aus Nachhaltigkeitsaspekten frühzeitig zu erkennen, haben wir ein diesbezügliches globales Managementsystem eingeführt. Die Ergebnisse werden dazu genutzt, Veränderungsprozesse im Unternehmen anzustoßen, um auf etwaige Risiken vorbereitet zu sein und Chancen entsprechend nutzen zu können. Um Sicherheit und Gesundheit sowie Arbeits- und Sozialstandards zu überprüfen, haben wir globale Monitoring-Systeme etabliert. Diese beziehen unternehmensübergreifend auch unsere Lieferanten mit ein. Wir stehen im kontinuierlichen Austausch mit relevanten Interessensvertretern, um die gesellschaftliche Akzeptanz unserer Geschäftsaktivitäten sicherzustellen.

Informationstechnologien werden eingesetzt, um mögliche Risiken zu reduzieren. Es bestehen integrierte, gruppenweit standardisierte IT-Infrastrukturen und Anwendungen, Back-up-Systeme, Spiegeldatenbanken, Viren- und Zugangsschutz sowie Verschlüsselungssysteme.

4 Prognose- und Chancenbericht

Nachdem sich die Konjunkturlage und wirtschaftliche Entwicklung 2013 sehr enttäuschend präsentierte, geben die Kapitäne der deutschen Wirtschaft für 2014 wieder das Kommando zur vollen Kraft voraus aus. Diese Prognosen, die Ende des Jahres 2013 erstellt wurden, haben sich in den ersten Monaten des Kalenderjahres auch bereits bewahrheitet.

Da sich auch die Finanzlage in den krisengeschüttelten südeuropäischen Ländern langsam beruhigt, darf man wohl von einem positiven Verlauf von 2014 ausgehen. Diese positive Stimmung bezieht sich sowohl auf den nicht nachlassenden Konsum in der breiten Bevölkerung, auf die Exportchancen der gesamten deutschen Wirtschaft als auch auf den Arbeitsmarkt. Merklich ist auch die Investitionsbereitschaft der deutschen Unternehmen gestiegen.

Dennoch darf man einige kritische Faktoren nicht aus den Augen verlieren. Da ist zum einen die Ukraine-Krise, die das Handelsgeschäft mit Russland möglicherweise nachhaltig belasten kann. Zum anderen löst der hohe Eurokurs enormen Druck aus. Nicht unbedingt auf Deutschland direkt, vielmehr aber auf die anderen europäischen Staaten, die sich gerade versuchen aus ihren wirtschaftlichen Schwierigkeiten zu befreien. Der Höhenflug des Euro bedroht diesen Erfolg. Das wiederum gefährdet auch die deutsche Wirtschaft, die rund 40 Prozent ihrer Exporte in die Währungsunion schickt.

Auch China ist nach wie vor eine noch nicht zu beantwortende Fragestellung. Die Regierung in Peking erwartet 2014 das schwächste Wachstum in China seit 24 Jahren. Als viertgrößter deutscher Exportkunde und wichtiger Taktgeber der Weltwirtschaft hätte eine Krise dort auch gravierende Folgen hierzulande.

Befeuert von billigem Notenbankgeld erklimm der deutsche Aktienmarkt im Juni 2014 ein neues Rekordhoch. Damit steigt die Gefahr, dass Preisblasen entstehen – und die können platzen, wie das jähe Ende des Neuen-Markt-Booms um die Jahrtausendwende gezeigt hat. Gleiches gilt für den Immobilienmarkt, der in vielen deutschen Städten völlig überteuert ist. So fliehen wegen niedrigen Zinsen nach wie vor viele Deutsche mit ihrem Geld in Betongold, was die Preise befeuert. Die globale Finanzkrise begann 2007 mit dem Platzen einer Immobilienblase in den USA und trieb die Weltwirtschaft in ihre schwerste Rezession seit Ende des Zweiten Weltkrieges.

Das allgemeine wirtschaftliche Umfeld ist auch für die H.P.I. Holding AG unmittelbar über ihre Beteiligungsgesellschaften umsatz- und ergebniswirksam. Die Beteiligungsgesellschaften sind in ihren jeweiligen Märkten auch gut aufgestellt und sind operativ wie strategisch gut miteinander verzahnt. So ergänzen sich beispielsweise die unterschiedlichen Produktionsmaschinen der Unternehmen der Berger-Gruppe optimal und der Austausch von Produktions-Know-how erfolgt auf regelmäßiger Basis. Weitere unternehmerische Initiativen, wie eine gesteigerte Anpassungsflexibilität und Optimierung der Geschäftsprozesse, sollen neben neuen Produktentwicklungen und zusätzlicher neuer Markterschließung helfen, Risiken zu minimieren. Hinzu kommt die weitere Verfolgung der Internationalisierungsstrategie, vor allem für die Berger-Gruppe. Es werden weiterhin Gespräche über Zukäufe, auch außerhalb Europas, geführt.

Für das Jahr 2014 ist eine deutliche Ergebnisverbesserung zu erwarten. Im Jahr 2014 wird die Firma HSM Hans Saueremann GmbH & Co. KG erstmalig ganzjährig in den Konzernabschluss mit einbezogen. Ebenso auch die Firma Berger Italia. Das EBITDA-Ergebnis wird daher im Vergleich zum Geschäftsjahr 2013 wesentlich ansteigen. Besonderes Augenmerk wird hierbei auch auf die Personalreduzierung und den Materialeinsatz gerichtet. Durch Ausnutzung von Synergien, insbesondere in Italien, kann eine Verbesserung der Personaleinsatzquote erreicht werden.

Besonders zu beobachten bleibt jedoch die Entwicklung in der Fassindustrie. In den letzten zwei Jahren hat sich gezeigt, dass der stärkste Bedarf an Fässern traditionell im ersten Quartal, bezogen auf das Kalenderjahr, zu sehen ist. Dies ist die Folge eines äußerst konsequenten Lagerbestandsabbaus zum Ende eines jeden Jahres bei den Kunden. Verursacht wird dies aus Bilanzgründen, da fast alle Hauptkunden Finanzinvestoren als Eigentümer haben.

Eine höhere Bedarfssituation im gesamten ersten Halbjahr löst die Frühjahrsbelegung aus, wo zusätzlich neben dem konventionellen Industriebedarf Produkte verstärkt für den Heimwerkermarkt nachgefragt werden.

Zum Juli hin erfährt die Nachfrage bedingt durch die eintretenden Urlaubsperioden in Skandinavien und dann im August in Südeuropa deutliche Einbrüche. Traditionell spricht man hier von sogenannten Sommerlöchern, die mal mehr, mal weniger ausgeprägt sind und sich durchaus auch bis in den September ziehen können.

Zum Herbst hin kann sich der Oktober nochmals nachfragebetonter zeigen, allerdings ist der November und schlechthin der Dezember dann ganz im Zeichen des Lagerabbaus als schwache Nachfragemonate anzusehen. Demzufolge ist grundsätzlich davon auszugehen, dass das 2. Halbjahr schwächere Umsatz- und Ergebniszahlen hervorbringt, als das 1. Halbjahr.

5 Beteiligungsunternehmen

5.1 Blechverarbeitung – Berger-Gruppe (Berger-Group Europe)

Die Berger-Gruppe, mit dem zentralen Standort der August Berger Metallwarenfabrik GmbH in Berg (Rheinland-Pfalz), ist in Europa der führende Spannringsproduzent. Mit weiteren acht europäischen und einer asiatischen Produktionsstätte ist die Berger-Gruppe in allen wichtigen Märkten vertreten.

Mit der Herstellung von über 200 verschiedenen Varianten von Spannrings gilt die Berger-Gruppe als führender Spezialist für Schließ- und Sicherungssysteme bei Fässern.

Die Hauptabnehmer von Spannrings und Verschlüssen für Fässer kommen aus der Chemie- und Lebensmittelindustrie, Pharmazie und Öl-Branche. Mit der Investition in neue Technologien und der konsequenten Weiterentwicklung von Lösungen bei unseren Absatzmärkten konnten wir unsere Marktposition weiter ausbauen und festigen.

Allgemeine Branchenentwicklung

Die August Berger Metallwarenfabrik GmbH, spezialisiert auf Verschlussysteme für Transportfässer, ist direkt abhängig von der Entwicklung einzelner Industriebranchen.

Für die deutsche Chemische Industrie war 2013 kein einfaches Jahr. So konnte zwar die Produktion knapp um 1,5 Prozent gesteigert werden, der Umsatz legte aber wegen sinkender Preise kaum zu. Das Auslandsgeschäft stagnierte auf Vorjahresniveau, nur das Inland hat das Plus zum Vorjahr möglich gemacht.

Die Unternehmen der Branche gehen jedoch von einer, wenn auch langsamen, Belebung für 2014 aus. So startet die Branche mit vorsichtigem Optimismus ins neue Jahr und kalkuliert einen Zuwachs von zwei Prozent ein. Bei leicht sinkenden Erzeugerpreisen kann der Branchenumsatz um 1,5 Prozent auf 191 Milliarden Euro steigen.

Geschäftsverlauf im Jahr 2013

Aufgrund der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen im Jahr 2013 konnte die August Berger Metallwarenfabrik GmbH ihren Umsatz und ihr Ergebnis nicht steigern. Einen deutlich positiven Umsatzschub hat jedoch die gesamte Berger-Gruppe durch Firmenzukäufe erfahren.

Die Zusammenarbeit innerhalb der Berger-Gruppe wurde auch im Geschäftsjahr 2013 weiter intensiviert. Durch die Einbeziehung von Lieferanten in Niedriglohnbereichen konnte erhebliches Einsparpotenzial realisiert werden. Die Materialeinsatzquote konnte somit auf dem Vorjahresniveau gehalten werden.

Das Ergebnis des Geschäftsjahres 2013 hat sich grundsätzlich gegenüber dem Vorjahr verschlechtert, ist allerdings nur eingeschränkt vergleichbar. Siehe auch unsere Ausführungen unter Pkt. 2.4.

Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

Berger-Gruppe

In der Berger-Gruppe lagen die Umsatzerlöse im Geschäftsjahr 2013 bei € 42,5 Mio. (VJ. € 37,1 Mio.) und damit um rund € 5,4 Mio. bzw. 15 % über dem Vorjahreswert. Die Steigerung der Umsatzerlöse resultiert im Wesentlichen aus den Unternehmenszukaufen.

Das Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit liegt bei € 1,9 Mio. (VJ. € 3,0 Mio.), EBITDA bei € 4,5 Mio. (VJ. EBITDA € 4,5 Mio.).

Kennzahlen der Gewinn- und Verlustrechnung der Berger-Gruppe

Kennzahlen aus Gewinn- und Verlustrechnung	2013 T€	2012 T€
Umsatzerlöse	42.541	37.087
EBITDA	4.524	4.523
EBIT	2.143	3.150
EBT	1.846	3.019

Verkürzte Vermögens- und Finanzlage der Berger-Gruppe

Aktiva	2013 T€	2012 T€	Passiva	2013 T€	2012 T€
Anlagevermögen	18.398	12.198	Eigenkapital	11.424	9.822
Umlaufvermögen	16.512	11.395	Rückstellungen	1.259	520
Rechnungsabgrenzungsposten / latente Steuern	373	172	Verbindlichkeiten aus Lieferungen/Leistungen	5.935	4.006
			aus Finanzverbindlichkeiten	9.951	3.392
			ggü. verbund. Unternehmen	2.787	1.936
			sonstige	3.927	4.089
Bilanzsumme	35.283	23.765	Bilanzsumme	35.283	23.765

Nichtfinanzielle Leistungsindikatoren

Mitarbeiter

Die Berger-Gruppe beschäftigte in 2013 insgesamt 291 (Vj. 248) Mitarbeiter/innen. Die Personalkosten stiegen um ca. 27,2 % auf Grund der höheren Mitarbeiterzahl durch die Firmenzukäufe.

Investitionen

In der Berger-Gruppe wurden € 4,5 Mio. (Vj. € 5,3 Mio.) in das Anlagevermögen investiert.

Ausblick

Für die zukünftige Entwicklung des Konzerns bestimmen die allgemeine wirtschaftliche Entwicklung in Deutschland und im übrigen Europa die entscheidenden Eckdaten.

Die Industrieproduktion hat ihren Tiefpunkt zum Jahreswechsel durchschritten und seitdem leicht angezogen. Die Erwartungskomponente des ifo-Index bewegt sich seit Februar wieder im positiven Bereich. Bei den Aufträgen entwickelt sich die Nachfrage aus Ländern außerhalb Europas seit der Jahreswende besser als jene aus der EWU.

2014 wird die Industriekonjunktur weiter anziehen (+4%). Die Belebung der Konjunktur geht mit einem stärkeren Wachstum in wichtigen Auslandsmärkten der deutschen Industrieunternehmen einher, insbesondere in den USA und – in geringerem Maße – in China. Auch die EWU-Länder verzeichnen wieder ein positives BIP-Wachstum, sodass die Exporte der Konjunktur Schwung verleihen.

Die Prognose stützt sich wesentlich auf eine allgemeine Belebung der Weltkonjunktur und geht davon aus, dass größere Turbulenzen in der Eurozone oder den Emerging Markets ausbleiben. Sollte es zu einer erneuten Krise in der Eurozone kommen oder das Wachstum in den USA oder China deutlich schwächer ausfallen, so entstehen Abwärtsrisiken für diese Prognose.

In der Berger-Gruppe konnten die notwendigen Anlaufinvestitionen in die Produktionsstätte in China weitgehend abgeschlossen werden, so dass von dieser Stelle deutlich weniger negative Einflüsse zu erwarten sind.

Zwar werden auch in 2014 weitere Akquisitionskosten für weitere geplante Neuerwerbungen anfallen, sie dienen aber dem erfolgreichen strategischem und operativem Ausbau der Berger Gruppe insgesamt. So werden derzeit die Fühler nach Russland und Brasilien ausgestreckt. Hier besteht ein großer Bedarf an Spannringsen und Fassverschlüssen.

Überlegungen, die Berger-Gruppe zum kompletten Systemanbieter auszubauen, sollen im Jahr 2014 vertieft werden. Jedoch sollen diese Ziele nur mit erfahrenen und erfolgreich tätigen lokalen Unternehmen realisiert werden.

Das Potential der Unternehmen in der Berger-Gruppe sowie das Potential der noch zu bearbeitenden neuen Märkte lassen für den Konzern auch weiterhin günstige Prognosen für zukünftiges Umsatz- und Ergebniswachstum zu.

5.2 Metallbearbeitung - HSM Hans Sauermaun GmbH & Co. KG

Die HSM Hans Sauermaun GmbH & Co. KG wird seit dem 1. Oktober 2013 in den Konzernabschluss der H.P.I. Holding Aktiengesellschaft einbezogen. Die nachfolgenden Erläuterungen beziehen sich auf das gesamte Geschäftsjahr der Gesellschaft.

Geschäftsentwicklung

Aufgrund der stabilen Nachfrage in der deutschen Wirtschaft konnte die HSM Hans Sauermaun GmbH & Co. KG ihren Umsatz leicht steigern. Der Umsatz stieg von T€ 16.484 auf T€ 16.812. Die Gesamtleistung blieb bei Einbezug der Bestandsveränderung nahezu konstant. Der Jahresüberschuss reduzierte sich von T€ 1.933 auf T€ 1.721.

Kennzahlen der Gewinn- und Verlustrechnung

	2013 T€	2012 T€
Umsatzerlöse	16.812	16.484
EBITDA	2.080	2.412
EBIT	1.923	2.187
EBT	1.918	2.178

Investitionen

Um unsere Produktionsprozesse effektiv zu gestalten bzw. zu verbessern, war es notwendig, Investitionen zu tätigen, damit wir für die Zukunft weiterhin konkurrenzfähig bleiben.

Die gesamten Investitionen im Geschäftsjahr 2013 liegen bei rund T€ 65. Zudem werden durch regelmäßige Wartungs- und Instandhaltungsmaßnahmen der Maschinenpark gepflegt (T€ 1.189). Sämtliche Investitionen und Wartungsmaßnahmen wurden aus dem laufenden Cash-Flow geleistet.

Nicht finanzielle Leistungsindikatoren

Personal- und Sozialbereich

Um die Kunden der Gesellschaft nachhaltig mit hoher Qualität zu beliefern ist die HSM Hans Sauermaun GmbH & Co. KG auf hoch qualifizierte Mitarbeiter angewiesen. Unsere Mitarbeiter werden gezielt durch Aus- und Weiterbildung gefördert und tragen somit zu einer Personalentwicklung bei, die unsere Unternehmensgrundsätze unterstützt.

Im Geschäftsjahr 2013 beschäftigte die HSM Hans Sauermaun GmbH & Co. KG durchschnittlich 78 Mitarbeiter/innen.

Neben einer Stammelegschaft greift das Unternehmen auf Leiharbeitnehmer zurück und kann somit sehr flexibel auf die Auftrageingänge der Kunden reagieren.

Lage der Gesellschaft

Vermögens- und Finanzlage

Dem Anlagevermögen T€ 311 (Vj. T€ 419) steht Eigenkapital T€ 964 (Vj. T€ 50) gegenüber.

Das Gesamtvermögen (T€ 3.106) setzt sich aus langfristigem Anlagevermögen (T€ 311), kurzfristigem Vermögen (T€ 2.625) und Liquiden Mitteln (T€ 170) zusammen. Das Gesamtkapital (T€ 3.106) setzt sich aus Eigenkapital (T€ 964) und aus kurz- und mittelfristigem Kapital (T€ 2.142) zusammen.

Zur Stärkung des Eigenkapitals wurden T€ 914 in die Rücklagen eingestellt. Die Eigenkapitalquote konnte somit von 1,5 % deutlich auf 31,0 % verbessert werden.

Die Kassen- und Bankguthaben, sowie die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten setzen sich wie folgt zusammen:

	2013 T€	2012 T€
<u>Liquide Mittel</u>	170	1.005
<u>Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten</u>	47	14

Der operative Cash-Flow (Jahresergebnis zzgl. Abschreibungen) beträgt T€ 1.878 (Vj. T€ 2.148)

Ertragslage

Der Umsatz erhöhte sich um T€ 328 auf T€ 16.812 (Vj. T€ 16.484). Die Betriebsleistung (Umsatzerlöse +/- Bestandsveränderung) blieb nahezu konstant bei T€ 16.484 (Vj T€ 16.521).

Die Materialeinsatzquote ist mit 50,65 % im Vergleich zu 2012 um 4,63 % angestiegen. Die Personalkosten reduzierten sich um 4,88 %. Die Veränderung resultiert im Wesentlichen aufgrund eines veränderten Einsatzes von Leiharbeitern.

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen konnten geringfügig um T€ 34 auf T€ 2.802 gesenkt werden.

Ausblick

Für die kommenden Jahre kann mit einer weiteren Umsatz- und Gewinnsteigerung gerechnet werden. Dies setzt jedoch voraus, dass die Weltwirtschaft weiter wächst. Zudem muss die Finanzwirtschaft stabil bleiben, damit die Kunden in unseren Branchen auf finanzielle Mittel zur Finanzierung der landwirtschaftlichen Maschinen und der Lastkraftwagen zurückgreifen können.

Unser Kerngeschäft bleibt die Entwicklung und Fertigung von Metallbauteilen. Wir werden alles tun, um diese Position zu verteidigen und kontinuierlich auszubauen.

6 Nachtragsbericht

Vorgänge von besonderer Bedeutung, die einen maßgeblichen Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- oder Ertragslage haben, sind nach Ende des Geschäftsjahres nicht eingetreten.

München, 23. Juni 2014

Jörg Rafael
Vorstandsvorsitzender

Christoph Petri
Vorstand

Bestätigungsvermerk des Abschlussprüfers

Wir haben den Jahresabschluss - bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Anhang - unter Einbeziehung der Buchführung der H.P.I. Holding Aktiengesellschaft sowie den von ihr aufgestellten Konzernabschluss - bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Anhang, Kapitalflussrechnung und Eigenkapitalspiegel - und ihren Bericht über die Lage der Gesellschaft und des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2013 geprüft. Die Aufstellung dieser Unterlagen nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung liegt in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Jahresabschluss unter Einbeziehung der Buchführung sowie den von ihr aufgestellten Konzernabschluss und ihren Bericht über die Lage der Gesellschaft und des Konzerns abzugeben.

Wir haben unsere Jahres- und Konzernabschlussprüfung nach § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Jahresabschluss und den Konzernabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Bericht über die Lage der Gesellschaft und des Konzerns vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld der Gesellschaft und des Konzerns sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben in Buchführung, in Jahres- und Konzernabschluss und in dem Bericht über die Lage der Gesellschaft und des Konzerns überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der Jahresabschlüsse der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen, der Abgrenzung des Konsolidierungskreises, der angewandten Bilanzierungs- und Konsolidierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der gesetzlichen Vertreter sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Jahres- und Konzernabschlusses sowie des Berichts über die Lage der Gesellschaft und des Konzerns. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet.

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entsprechen der Jahresabschluss und der Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften und den ergänzenden Bestimmungen der Satzung und vermitteln unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft und des Konzerns. Der Bericht über die Lage der Gesellschaft und des Konzerns steht in Einklang mit dem Jahresabschluss und dem Konzernabschluss, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft und des Konzerns und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Schwabach, den 24. Juni 2014

WPH HOFBAUER & MAIER GMBH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Steuerberatungsgesellschaft

Bernhard Hofbauer
Wirtschaftsprüfer

Stefan Maier
Wirtschaftsprüfer